

# Экспресс-курс каждый месяц

«44-ФЗ и 223-ФЗ на практике.  
5 шагов к подписанию контракта» за **15000 руб.**

Экспресс-курс «Как участвовать в торгах по 44 и 223 ФЗ» состоит из 5 модулей, продолжительностью 8 часов + индивидуальная практика с тендерным специалистом.

## Модуль №1

### Содержание

- Термины и определения
- Требования к участникам закупок: основные и дополнительные
- Способы закупок
- Поиск тендеров и экспресс-анализ истории закупок Заказчика

## Модуль №2

### Содержание

- Локальные (ведомственные, корпоративные, региональные) правила закупок (положение о закупке)
- Требования к участникам закупок и составу заявки: общие, дополнительные, избыточные
- Способы закупок и дополнительные, не обязывающие Заказчика заключать контракт (мониторинг цен и т.д.)
- Сравнительная характеристика закупок 223-ФЗ с 44-ФЗ
- Дополнительные затраты (тариф, обеспечение, депозит)
- 10 Ваших шагов от теории к практике
- Анализ заказчика, участника и рынка

Первый и второй модуль поможет ориентироваться в терминах и определениях по 44 и 223 ФЗ. Эксперт расскажет полезную информацию о требованиях и способах закупок. Вы ознакомитесь с правилами и положениями о закупках. Вы узнаете об актуальных способах закупок и научит проводить сравнительный анализ закупок 223-ФЗ с 44-ФЗ.

# Модуль №3

## Содержание

- За что могут внести в РНП
- Порядок внесения информации, что содержится и на какое время будет приостановлено участие в закупках
- Порядок обжалования действий Заказчика
- Роль и полномочия ФАС, АС

# Модуль №4

## Содержание

- Недобросовестные действия заказчиков и участников
- Правила оформления протокола разногласий
- Мошеннические схемы: сговор участника и заказчика, скрытые закупки, усложненная Форма 2
- Нововведения в 44-ФЗ: невозврат обеспечения заявки при отклонении более трех раз

Изучение третьего и четвертого модуля научат избегать ситуаций в которых можете попасть в РНП даже в случае нарушений. Эксперт покажет на конкретных примерах, что безвыходных ситуаций не бывает. Вы разбересь в порядках обжалования действий Заказчика. Узнаете о нововведениях и о том, что сейчас обсуждается громче всего и что нового произошло за последний период.

**Обучение четырем модулям проходит в группе, пятый модуль проводится в индивидуальном формате.**

# Модуль №5

## Содержание

- Анализ перспектив участия, выбор тендера
- Подготовка и подача документов
- Анализ тендерной документации (заполнение формы 2)
- Взаимодействие с Заказчиком/организатором торгов
- Разбор ошибок
- Контроль и учет результатов участия

Пятый модуль – это практика под контролем тендерного специалиста. Отработка знаний на конкретном аукционе под ваш бизнес. Проверка каждого этапа.

# На этом курсе

Вы не только научитесь использовать два закона в закупочной деятельности, но и совместно с тендерным специалистом пройдёте все этапы в торгах, а также ознакомитесь с практическими ситуациями и самыми распространёнными ошибками начинающих участников в закупочной деятельности. На протяжении всего курса, будет возможность общаться в чате на прямую с тендерным специалистом.

## Бонусы

Доступ без ограничений к платформе Tender Win на 30 дней  
Передадим все материалы экспресс-курса, в том числе видео записи  
Документ об обучении – электронный сертификат  
Помощь в оформлении Банковской гарантии



## Остались вопросы?

Свяжитесь с нами

8 800 600-41-49

8 926 521-93-07

[consult@itcomgk.ru](mailto:consult@itcomgk.ru)

